

# Lønnskamp i regnskapsbransjen

Norlønn, med den amerikanske giganten Paychex i ryggen, er på full fart inn i det norske lønssystemmarkedet. Selskapet tilbyr priser som få andre er i nærheten av å matche.

**BJØRN HENNING GRANDAL**  
bhg@finansavisen.no

Outsourcing av lønn har vokst kraftig de seneste årene og marginene har vært svært gode for regnskapsbyråer og andre aktører som tilbyr disse tjenester til små- og mellomstore norske bedrifter. Nå er en ny aktør – Norlønn - på full fart inn i dette attraktive markedet. Selskapet er et datterselskap av det den amerikanske «lønnsgiganten» Paychex.

– **De er superaggressive i markedet og tilbyr priser som ligger langt under det andre gjør på software i skyen, sier en aktør i regnskapsbransjen til R.**

Aktøren har nylig byttet ut Visma med Norlønn og han hevder at han sparer store summer hver eneste måned.

– Hos Visma betalte vi 49 kroner for skuddsvis pr. lønsslipp i måneden. Hos Norlønn betaler vi etterskuddsvis 30 kroner pr. lønsslipp. Med vår modell er dette et «no brainer». Vi går for Norlønn.

## Strategisk viktig

Norlønn ønsker ikke å opplyse om hvor mange selskaper de har på kundelisten, men det er åpenbart at det ikke er veldig mange – ennå.

– Vi startet våre aktiviteter i det norske markedet høsten 2017. Foreløpig ønsker vi ikke å gå ut med hverken omsetningstall eller antall kunder, sier Ingrid Arem Gundersen, som er visepresident for SMB-forretningen i danske Lessor Group, som også er eid av Paychex.

Hun hevder imidlertid at Norge er et viktig strategisk land i Paychex sine planer for internasjonalisering og at de derfor har forventninger om høy vekst for Norlønn i årene som kommer.

– **Vi har lyttet på hva kunder og partnere etterspør, og hva de føler mangler i det norske marked i dag. Vi kan tydelig se et behov for et enkelt kvalitetsprodukt som forstår lønn som en fagdisiplin og tilbyr en fleksibel og transparent prisstruktur.**

## Kun lønn

Paychex har i dag i sin europeiske forretning over 60.000 kunder i SMB-markedet.

– Mange aktører i markedet har lønn som et tilleggsprodukt til deres kjerneforretning. Vi har lønn som vår kjernekompetanse. Har kunden behov for mer enn lønn, ønsker vi heller å tilby integrasjonsmuligheter så kunden kan integrere Norlønn



med andre systemer de måtte bruke som regnskap eller tidsregistrering, sier Arem Gundersen.

Hun hevder at Norlønn opererer med en enkel og transparent prisstruktur hvor kunden betaler 30 kroner pr. lønsslipp. Hovedårsaken til at Norlønn kan holde en pris på dette nivået er ifølge Arem Gundersen at selskapet har en skalerbar digital forretningsmodell, som ikke er like ressurskrevende som en mer tradisjonell forretningsmodell.

– **Vi har ingen andre skjulte gebyrer eller kostnader ut over dette. Dermed betaler man kun for de medarbeiderne man**

**måtte ha i den aktuelle periode, og man slipper å binde seg til en dyr lisens eller et abonnement som har en fast pris uavhengig av om medarbeiderantallet endrer seg.**

## Ikke for komplekst

Arem Gundersen mener at det byr på mange fordeler å ha en eier som Paychex i ryggen.

– Kombinasjon av ekspertise innen både utvikling av software og services knyttet til outsourcing av lønn og HR til mindre bedrifter gjør at vi har en unik erfaring som vi kan trekke på i alle markeder. Dette danner grunnlag for en internasjonal og skalerbar modell som norske bedrifter vil få stor glede av.

Det er kompleksitet og ikke størrelse som er avgjørende for om en kunde passer inn hos Norlønn.

– For oss handler det ikke så mye om størrelsen på bedriften, men graden av kompleksitet i lønnen til bedriftens medarbeidere. Vi har utviklet et system hvor det er fokus på å dekke behovet til de kundene som har mindre kompleksitet i sin lønn. De fleste av disse kunder finner man i SMB-markedet, sier Ingrid Arem Gundersen.



For oss handler det ikke så mye om størrelsen på bedriften, men graden av kompleksitet i lønnen til bedriftens medarbeidere.



**KUN LØNN:**

Norlønn rendyrker lønnskseptet i det norske markedet.  
FOTO: NORLØNN



Med vår modell  
et dette en  
<<no brainer>>.

## Sosialt. Fleksibelt. Genialt.

Prøv vårt nye skybaserte økonomisystem Uni Economy

[unimicro.no/uni-economy](http://unimicro.no/uni-economy)



**unimicro**  
ØKONOMISYSTEMER